



Balanceren tussen sales en techniek

Sales Engineer regio Noord

Wie zoeken wij?

Als Sales Engineer maak je deel uit van het Nederlandse sales team. Je bent medeverantwoordelijk voor het acquireren en het verder uitbouwen van het bestaande marktaandeel van SMC in Noord Nederland. Tevens bezoek je onze eindgebruikers en machinebouwers. De nadruk zal voornamelijk liggen op belangrijke distributiekanten en een aantal middelgrote klanten, waarvan het SMC marktaandeel uitgebouwd moet worden.

Je informeert en adviseert onze klanten en prospects over ons productassortiment en de mogelijkheden en diensten van SMC. Je maakt onderdeel uit van één van onze 9 teams die in Nederland opereren. Deze teams worden ondersteund door onze Verkoop Binnendienst.

Je kan tijdens de bezoeken ondersteund worden door onze Productspecialist op bepaalde thema's, zoals safety, energie-efficiëntie, Total Productive Maintenance (TPM), chillers. Voor samengestelde producten kun je een beroep doen op de engineers in Amsterdam. Een mooie functie voor wie commercie en techniek wil combineren.

Wat ga je doen?

- ✓ Een technisch interessante buitendienstfunctie, een goede mix tussen sales en techniek.
- ✓ Een functie in een succesvolle groeiende organisatie met een uitgebreid en steeds toenemend assortiment producten van hoge kwaliteit.
- ✓ Een compacte organisatie met korte lijnen en een enthousiast verkoopteam dat je met raad en daad bijstaat.
- ✓ Een intensief trainingsprogramma, zowel technisch als commercieel, door ons eigen opleidingsinstituut, zowel tijdens je inwerkperiode als daarna.
- ✓ Een mentor gedurende je inwerkperiode om je goed op weg te helpen.

Heb je interesse?

Ben je geïnteresseerd in deze vacature?

Laat het ons weten en stuur je CV met motivatie naar:

Solliciteren@smc.nl

Waarom jij?

- ✓ Je hebt HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur door een technische opleiding.
- ✓ Bij voorkeur al enige buitendienstervaring in de techniek, maar schoolverlaters worden eveneens gevraagd te reageren.
- ✓ Een kandidaat die zich herkent in het volgende profiel: technisch advieswaardig, klantgericht, creatief, gericht op samenwerken en bereid tot leren.
- ✓ Het liefst woonachtig in de Noord Nederland.

Wat hebben wij te bieden?

- ✓ Een fulltime (40 uur) functie.
- ✓ Een jaarcontract en de intentie om dit na een jaar te verlengen voor onbepaalde tijd.
- ✓ 37 vakantiedagen.
- ✓ 8% vakantiegeld.
- ✓ Regiobonus op basis van omzetgroei.
- ✓ Auto/internetvergoeding/laptop/telefoon.
- ✓ Pensioenregeling 2/3 wordt door SMC betaald.