

Sales Engineer Limburg/Antwerpen



Wereldwijd is SMC met een marktaandeel van 36% de onbetwiste marktleider in pneumatische en bij uitbreiding elektrische systemen. We doen dit volgens de Japanse waarden: **dienstbaarheid, respect, deskundigheid, aandacht, continuïteit en eergevoel.**

De werkgever die wil inspireren

Onze bedrijfscultuur is eveneens gebaseerd op onze zes Japanse waarden: dienstbaarheid, deskundigheid, continuïteit, eergevoel, respect, aandacht. Daarom kiezen wij bij SMC Belgium voor **korte communicatielijnen**, zonder ingewikkelde managementconstructies. Liever laten we **deskundigheid en verantwoordelijkheid** hand in hand lopen. We ondersteunen jou daarin met **professionele trainingen en ontwikkelingsmogelijkheden**, waardoor ook jij weer een inspiratiebron kan zijn voor klanten en collega's.

Communicatielijnen: Je rapporteert rechtstreeks aan de Managing Director

Deskundigheid:

- Industrieel Ingenieur of technisch geschoold, ervaring in pneumatiek is een pluspunt.
- Je kan terugblikken op een eerste succesvolle technisch commerciële ervaring.
- Uitstekende beheersing van het Nederlands. Je bent communicatief, creatief, teamgericht, stressbestendig en je kan zelfstandig werken
- **Dienstbaarheid** door oplossingsgericht en klantgericht te denken en constant op zoek te gaan naar technische oplossingen voor jouw klanten.
- **Respect** door afspraken na te komen.
- **Deskundig** door jouw bezoeken grondig voor te bereiden en met kennis van zaken naar jouw klanten te gaan.
- **Aandacht** door nauwkeurig te werken.
- **Continuïteit** door deadlines te halen.
- **Eergevoel** door maximaal bij te dragen aan de bedrijfscultuur van SMC.

Verantwoordelijkheid:

- Je bent verantwoordelijk voor de uitbouw van bestaande en nieuwe relaties in de regio Limburg en Antwerpen
- Je realiseert een continue groei van jouw klantenportefeuille.
- Je informeert onze klanten over ons volledig productengamma en brengt hen op de hoogte van de nieuwste productontwikkelingen binnen ons bedrijf.
- Je overtuigt onze klanten van de excellente kwaliteit van onze producten en onze diensten.

Training en ontwikkeling:

- Ter aanvulling van jouw kennis en ervaring zijn er verschillende cursusmogelijkheden binnen jouw vakgebied.
- Je neemt zelf initiatief om je productkennis uit te breiden en up-to-date te houden. Je krijgt hiervoor ondermeer een intensieve interne startersopleiding.

Wij bieden jou een voltijds contract aan van onbepaalde duur, met prima arbeidsvoorwaarden, een aantrekkelijk salarispakket en met respect voor de balans tussen jouw werk- en privéleven. Je werkt in de regio Limburg en Antwerpen voor het hoofdkantoor in Wommelgem.

Heb je interesse in deze functie, **stuur dan jouw cv en motivatiebrief naar edewilde@hcm2.be** of bel naar Ellen De Wilde op 0497 705 644